

主要職責

- 按照店經理的工作計畫和要求，負責分派工作任務，對精品店員工進行工作輔導，激發員工的工作熱情和積極性；
- 指導和督促每一位店鋪銷售顧問，確保其具備完整和準確的作品知識，品牌歷史和文化；
- 負責按照公司的服務準則督導銷售顧問，確保給予顧客周到的服務和美好的購物體驗；
- 監督銷售顧問的工作業績和表現，向店鋪經理彙報，並提供提高和改善的意見；
- 指導和監督銷售顧問儀容儀表，確保每一位銷售顧問的個人行為和形象符合品牌要求；
- 精品店作品陳列管理，及留意店內整體環境，保持整潔有序；
- 管理和上交店鋪運營過程中的財務憑據；

必備條件:

- 具三年高級奢侈品零售經驗，倘有珠寶及鐘錶經驗者優先；
- 良好的廣東話、普通話及英語；
- 具開朗、主動、積極、正面及專業的性格及工作態度，以及專業的銷售技巧；
- 具團隊精神，良好的人際關係和溝通技巧；